

Scheda tecnica

Think Up da 2007

- 87 analisi di prodotto e di mercato per singole aziende
- 80 ricerche di potenziali partner in paesi target
- 300 avvisi di gare internazionali pubbliche inviati alle imprese
- 30 contratti siglati per circa 2,5 milioni di €

Servizi principali

- Ricerche personalizzate nei **paesi target**: Francia, Germania, Marocco, Polonia, Qatar, Turchia
- Inviti in Piemonte a grandi operatori e a cluster internazionali
- Inviti in Piemonte a procurement officer
- Partecipazione a manifestazioni internazionali (con brokeraggio tecnologico, quando previsto)
- missioni commerciali all'estero
- attività volte a supportare lo sviluppo di nuove strategie di cooperazione tra aziende
- seminari di approfondimento su temi inerenti l'internazionalizzazione del business
- assistenza per la partecipazione a gare d'appalto internazionali in **aree target**: Balcani, Europa Centro-Orientale, Nord- Africa - in collaborazione con il CSI-Piemonte

Viene inoltre fornita assistenza tramite la rete di **Desk** della Camera di commercio di Torino in **Brasile, Emirati Arabi Uniti, Est Europa** – Albania, Bulgaria, Lettonia, Polonia, Repubblica Ceca, Romania, Ungheria - **India, Marocco, Russia, Perù, Qatar, Turchia, Usa** (Chicago).

Case study

Irion s.r.l. (www.irion.it), di Torino, sviluppa e offre da cinque anni IrionDQ, un sistema completo e flessibile in costante evoluzione per rispondere efficacemente alle esigenze di Business Information Management. Recentemente Irion ha intrapreso una serie di attività per portare la propria soluzione IrionDQ all'attenzione dei mercati esteri. L'avvio di questa fase di sviluppo è stato pianificato con l'adesione al progetto della Camera di commercio di Torino Think Up e con l'adesione al programma GAP della Anderson School of Management – UCLA in USA, gestito nel 2008 da Torino Wireless. La partecipazione a queste attività ha permesso l'identificazione di concrete opportunità di sviluppo internazionali, soprattutto nel mercato americano e in quelli europei. Grazie a GAP, in particolare, è stato identificato il partner ideale di riferimento per il **Nordamerica** nella società **InvestTech** di Los Angeles, leader nel segmento di mercato di fornitura e realizzazione di soluzioni di investment technology e data management, con la quale è stato firmato il 7 settembre 2009 un accordo di distribuzione di IrionDQ.

Reven.ge s.r.l. (www.revenge.it) con sede a Torino, è una consolidata azienda dell'Information Technology piemontese. Prodotto di punta della sua offerta di server, storage e workstation è Supercluster, primo cluster hardware che unisce due server in una sola entità logica, garantendo alta affidabilità a costi molto contenuti. Come **brevetto unico al mondo**, Supercluster è stato premiato al convegno internazionale Intel come soluzione più innovativa a livello mondiale in fatto di server. Grazie all'adesione al progetto Think Up, Reven.ge comincia nel 2007 ad affacciarsi sui mercati esteri, partecipando a numerosi appuntamenti fieristici internazionali, come Cebit di Hannover, più importante manifestazione mondiale del settore, e Gitex di Dubai. All'interno della partecipazione collettiva organizzata dal progetto Think Up, nell'ottobre del 2009 Reven.ge propone Supercluster a Cebit Bilisim Eurasia, importante appuntamento per le aziende ICT in **Turchia**, individuando un partner per la distribuzione ed il supporto in loco del prodotto. Questo successo apre ottime prospettive sia sul mercato turco che sui mercati delle aree limitrofe.