

Luglio 2014

Ing. Silvio Rossignoli
Presidente - Aero Sekur Spa (Italia – Inghilterra)



Aero Sekur Spa è un esempio di azienda italiana che ha scelto di ampliarsi investendo in Piemonte. La compagine societaria è composta anche da una piccola quota di un fondo di investimento inglese. Specializzata nel campo del tessile innovativo applicato al settore aerospaziale e della sicurezza, nasce nel 1993 dalla fusione di Irvin Aerospace (fondata nel 1968) e la divisione Sekur di Pirelli, che contava allora un'esperienza di 40 anni. Aero Sekur ha la sede principale ad Aprilia (Lazio) e altri tre stabilimenti ad Arenzano, Persipanny (New Jersey, Usa) e nel Regno Unito. Nel 2012 ha aperto una sede in Piemonte, a Caselle Torinese.

Siti web: www.aerosekur.com

Quali sono i maggiori vantaggi legati all'investire in Piemonte?

Forniamo sistemi di sicurezza che utilizzano materiali flessibili avanzati per i mercati globali dell'aerospazio e della difesa e abbiamo diverse unità manifatturiere e di R&S in Italia e all'estero. Nel 2012 abbiamo avviato in Piemonte un centro di ricerca per la progettazione e la prototipazione di articoli in materiali tessili innovativi principalmente per l'aeronautica, lo spazio e la sicurezza del volo. Abbiamo scelto Torino essenzialmente per la presenza di un distretto dell'aerospazio, per le competenze e l'indotto presenti sul territorio. Inoltre, avendone i requisiti, abbiamo potuto usufruire del Contratto di Insediamento, uno strumento di agevolazione rivolto a nuovi investimenti produttivi o di ricerca in Piemonte.

Quali criticità ha incontrato?

Evidenzierei i collegamenti aeroportuali, non particolarmente adatti per un'azienda internazionale che effettua numerose trasferte. Inoltre, la burocrazia rappresenta un ostacolo all'efficienza di un'azienda, ma si tratta prevalentemente di una criticità comune all'intero Sistema Paese.

Quali consigli si sentirebbe di fornire ad un imprenditore che volesse investire in Piemonte?

Nel momento della scelta, abbiamo valutato anche altre regioni italiane concorrenti specializzate nel settore aerospaziale, ma in Piemonte abbiamo trovato qualcosa in più: una cultura industriale e manifatturiere radicata nelle persone (intere generazioni familiari sono cresciute con "la fabbrica") e un sistema istituzionale che ci ha accolti e introdotti nella realtà locale dimostrando doti di straordinaria disponibilità. Elementi intangibili che però possono rappresentare un valore aggiunto determinante nella scelta di un investitore.

Nel vostro investimento in Piemonte vi siete avvalsi dei servizi del Centro Estero per l'Internazionalizzazione? Se sì, con quali e con quali esiti?

Sì, abbiamo avuto contatti con il team *Torino Piemonte Aerospace* del Centro Estero, promosso da Unioncamere e Regione Piemonte e gestito dal Centro Estero per l'Internazionalizzazione, che ci ha supportato nella ricerca di fornitori e collaborazioni. Abbiamo inoltre ricevuto assistenza dal team per l'attrazione di investimenti nelle singole fasi del nostro progetto di insediamento in Piemonte, che ci ha affiancati nella candidatura per poter usufruire del Contratto di insediamento.