

1.1 L'INQUADRAMENTO ECONOMICO

INDICATORI ECONOMICI E QUADRO GEOPOLITICAL

a) 3^a Economia Sub-Sahariana

b) 3^o maggiore PIL procapite

c) Tasso di crescita sopra la media

d) PIL Non-oil: 56% del totale

e) Il PIL Non-oil si è triplicato di 9 volte nel periodo 2002 – 2012 (CAGR: 28%).

a) Membro delle Nazioni Unite e Unione Africana

b) Membro del SADC (15 paesi, area di libero scambio potenziale: 210M persone)

c) Membro dei Paesi del Golfo di Guinea

d) Membro del CPLP (Comunità di Paesi di Lingua Portoghese)

e) Membro del PALOP (Paesi Africani di Lingua Portoghese)

Country	Nominal GDP 2012 (US\$ Billion)	GDP per capita (current US\$)	GDP growth (annual %)
South Africa	384,3	7.507,7	2,5%
Nigeria	262,6	1.555,4	6,5%
Algeria	215,8	5.347,7	3,3%
Angola	114,1	5.482,4	6,8%
Morocco	96,0	2.902,3	4,2%
Sudan	58,8	1.580,0	-10,1%
Tunisia	45,7	4.236,8	3,6%
Ghana	40,7	1.604,9	7,9%
Kenya	40,7	942,5	4,6%
Zambia	20,7	1.469,1	7,3%
Gabon	18,4	11.256,5	5,6%

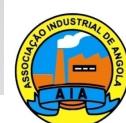
Source: World Bank, database.



1.2 L'INQUADRAMENTO ECONOMICO

RIFORME E SFORZO PER LA RICOSTRUZIONE

- a) PROCESSO DI COSTITUZIONE DELLE IMPRESE (Giuchê, ecc.);
- b) FISCALITÁ (PERT);
- c) DAZI (Tariffario Doganale);
- d) INCENTIVI (ANIP, L. MPME's);
- e) SETTORE FINANZIARIO (KYC, CiRC, Borsa Valori, Rating, Kwanza convertibile, Legislação cambiale, Transparenza, Compliance, risk, Audit interno);
- f) GIUSTIZIA (Tribunale Arbitrale Fiscale);
- g) INFRASTRUTTURE (Strade, Ferrovie, Aeroporti, Energia);
- h) ALTRI STIMOLI (BUÉs, GUE, Papagro, Polos);
- i) ALTO LIVELLO DI PROTEZIONE (Dazi doganali, LIP)



5

1.3 L'INQUADRAMENTO ECONOMICO

PROGETTI STRUTTURANTI 2013 - 2017

- a) Agricoltura – Perimetri irrigati: grano, mais, riso, fagioli, avicoltura;
- b) Comunicazioni – lancio di satellite;
- c) Istruzione – programma per lo staff Senior e apprendimento a distanza;
- d) Energia – dighe sui fiumi Kwanza, Keve e Cunene;
- e) Acqua e Servizi igienico-sanitari – Progetto nazionale "Acqua per tutti"
- f) Finanza – Fondo sovrano and Borsa valori;
- g) Geologia e Miniere – Censimento e sviluppo di diamanti e siderurgia;
- h) Manifattura – Fabbriche di cemento, siderurgia, zucchero, birra e carta;
- i) Opere pubbliche – Nuove città a Luanda e altre Province;
- j) Pesca – Progetti di difesa delle risorse e lotta alla pirateria;
- k) Oil & Gas – Raffineria di Lobito e LNG a Soyo;
- l) Pianificazione – Censimento delle popolazione e delle Abitazioni – 2014;
- m) Turismo – Progetto Okavango (Angola, Botswana e Namibia) and Kalandula;
- n) Trasporto aereo – Aereoporto di Luanda, Boeing e Share TAAG/Emirates;
- o) Trasporto marittimo – Linee passeggeri e Porto di Dande;
- p) Trasporto terrestre – raddoppio della linea Luanda-Viana e Metro;



6

1.4 L'INQUADRAMENTO ECONOMICO

SETTORE FINANZIARIO

- a) Sistema Monetario e Finanziario (BNA)
- b) Moneta: Kwanza (AKZ) – USD/AKZ 100
- c) Banche - 19 private, 3 statali, e uffici di rappresentanza (processo di aggregazione)
- d) LUIBOR 10%; inflazione 8.0%
- e) "Ci si attende una crescita delle banche ad un ritmo superiore degli altri Paesi Africani.
- f) Nuova legge per il microcredito
- g) Fondo Sovrano: USD 5 Bn
- h) FACRA: Fondo di Private Equity per progetti misti
- i) ANGOLA INVESTE: finanziamenti agevolati
- j) Linee di credito Paese a Paese

Table 3.2. Sub-Saharan Africa: Sovereign Credit Ratings, March 2013

Country	Moody's	Fitch	S&P
South Africa	Baa1	BBB	BBB
Botswana	A2		A-
Mauritius	Baa1		
Namibia	Baa3	BBB-	
Angola	Ba3	BB-	BB-
Gabon		BB-	BB-
Nigeria	Ba3	BB-	BB-
Lesotho		BB-	
Senegal	B1		B+
Kenya	B1	B+	B+
Cape Verde		B+	B+
Zambia	B1	B+	B+
Ghana	B1	B+	B
Mozambique		B	B+
Uganda		B	B+
Cameroun		B	B
Rwanda		B	B
Seychelles		B	
Burkina Faso			B
Benin			B

Source: Bloomberg, L.P.



7

1.5 L'INQUADRAMENTO ECONOMICO

INFRASTRUTTURE

- a) 2200 km di ferrovia (Benguela, Luanda, Moçamedes);
- b) 8000 km di strade asfaltate;
- c) 4 porti di acque profonde (Luanda, Lobito, Namibe, Soyo);
- d) 4 porti alternativi;
- e) 3 Airports internazionali e il nuovo aeroporto di Luanda in costruzione;
- f) 18 aeroporti regionali;
- g) Telecomunicazioni – una compagnia statale / 2 private (mobile);
- h) Trasporto aereo – TAAG e 4 compagnie private con voli internazionali.



8

1.6 L'INQUADRAMENTO ECONOMICO

IL POTENZIALE: RANKING MONDIALE PRIMA DELLA GUERRA

- a) 2º diamanti
- b) 2º farina di pesce
- c) 3º caffé
- d) 4º cera
- e) 4º pesce secco
- f) 4º "sisal"
- g) 5º manioca
- h) 7º cotone
- i) 7º marmi e graniti,
- j) 7º chicchi di mais



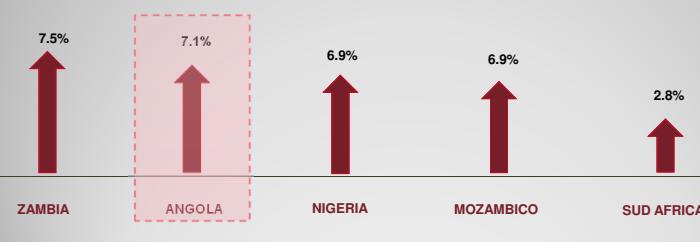
9

2.1 IL MERCATO ANGOLANO

CRESITA DE PIL

... Una tendenza che ci si aspetta continui, rendendolo tra i più alti dell'Africa Subsaariana tra il 2013 e il 2017

PROIEZIONE DI CRESCITA DEL PIL REALE (2013-2017)



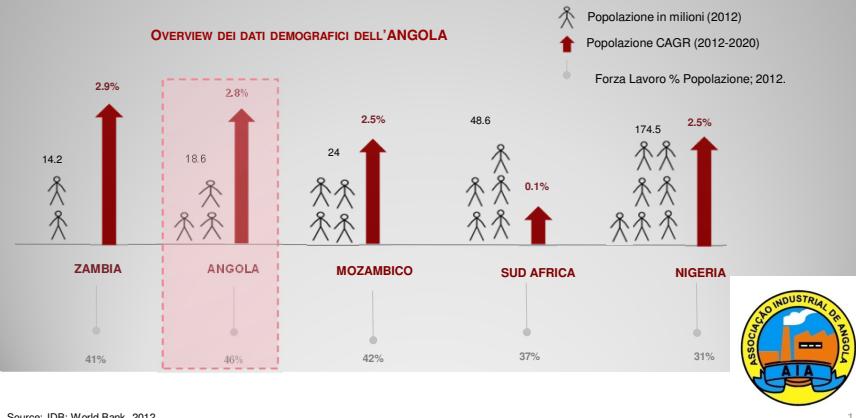
10

Source: World Economic Outlook, IMF, 2012; Economic Outlook, AfDB, 2012.

2.2 IL MERCATO ANGOLANO

CRESITA DELLA POPOLAZIONE

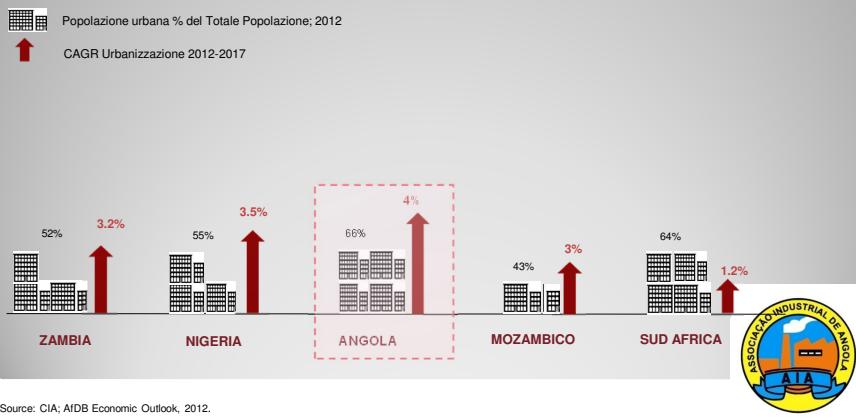
Le proiezioni prevedono uno dei maggiori tassi di crescita della popolazione nell'Africa Subsaariana...



2.3 IL MERCATO ANGOLANO

POPOLAZIONE URBANA

Il tasso di urbanizzazione è tra i maggiori dell'Africa Subsaariana e in rapida crescita tendenziale ...





3.1 PARTNERSHIP ANGO – ITALIANE

I BENEFICI DI UNA PARTNERSHIP ANGOLANA

*L'approccio al mercato Angolano implica un importante investimento iniziale.
Un Partner Angolano renderebbe più agevole l'entrata..*

- a) Forte sintonia in aspetti sociali, religiosi e culturali tra Angolani e Italiani;
- b) Migliore conoscenza del mercato locale e delle opportunità di business;
- c) Ruolo chiave nelle fasi di costituzione e adattamento al ambiente Locale (banche, servizi, etc.);
- d) Maggiore visibilità e networking con la comunità di affari e il settore pubblico, sia a livello di Governo centrale che locale;
- e) Possono fornire terreni, immobili e velocizzare i processi di registro;
- f) Conoscono la legislazione del Lavoro, Fiscale e Doganale;
- g) Danno accesso a finanziamenti agevolati e agli investitori locali;
- h) Migliorano la gestione delle risorse umane, e dei Visti;
- i) In generale: migliore conoscimento del contesto locale!



Source: World Bank, database.

3.1 PARTNERSHIP ANGO – ITALIANE

L'IPIA – INCUBATORE DI PARTNERSHIPS INDUSTRIALI

Promosso dall'AIA, mira a ridurre l'investimento iniziale e i vincoli dell'investimento:

Fornisce:

- a) Spazi (Capannoni per produzione e logistica, con servizi) a 15\$/m²/mese;
- b) Periodo di 12 mesi rinnovabile una volta a prezzo raddoppiato;
- c) Supporto tecnico (Sicurezza, comunicazioni, energia, etc.);
- d) Altri supporti al business (sdoganamento, banche, licenze, etc.);

Dedicato a:

- a) Qualsiasi partner tecnico in industrie non inquinanti;

Fondamento:

- a) Diritto dell'Incubatore a ricevere una commissione di successo a negoziarsi;



Source: World Bank, database.

3.1 L'AIA

BREVE STORIA

Fondata nel 1930, privata

L'attività si è interrotta con la 1ª Repubblica (1975)

L'attività è ripresa nel 1992

Organizzazione di supporto alle imprese

Senza fini di Lucro

Membri: Imprese Angolane

Circa 7,000 membri e associati - 60 linee di business

Industria, agricoltura, industria alimentare, petrolio, costruzioni, pesca, trasporti, tecnologia, manutenzione, servizi

Organi di gestione: Assemblea soci, Collegio Sindacale e Direzione

Costruttore e proprietario della FILDA (Fiera campionaria)



17

3.1 L'AIA

DIALOGO SOCIALE

Rappresentanza in differenti organi per la difesa degli interessi delle imprese e questioni economiche :

- Partner dell'Esecutivo guidato dall'MPLA e com a testa l'Ing.^º **José Eduardo dos Santos**, Presidente della Repubblica.
- Consiglio Nazionale per la Concertazione Sociale (Presieduto dal Vice-Presidente della Repubblica)
- Consigli Provinciali di Consultazione (Presieduti dai Governadori Provinciali)
- Consigli di Consultazione Municipali
- Riunioni bilaterali con i Ministeri
- Riunioni bilaterali con i Sindacati



18

3.1 L'AIA

SERVIZI AGLI ASSOCIATI E ALLE IMPRESE

- Assistenza in controversie di lavoro
- Supporto alle esportazioni
- Contatti commerciali con le Ambasciate
- Ricerca di fornitori e clienti
- Ricerca di partner per gli investimenti
- Organizzazione di cooperative
- Supporto per studi di fattibilità
- Ottenimento di licenze
- Formazione di dirigenti e tecnici
- Supporto per la contabilità
- Ottenimento di visti di ingresso
- Ottenimento di visti di lavoro
- Assunzione di tecnici
- Sconti in hotel e compagnie aeree

19



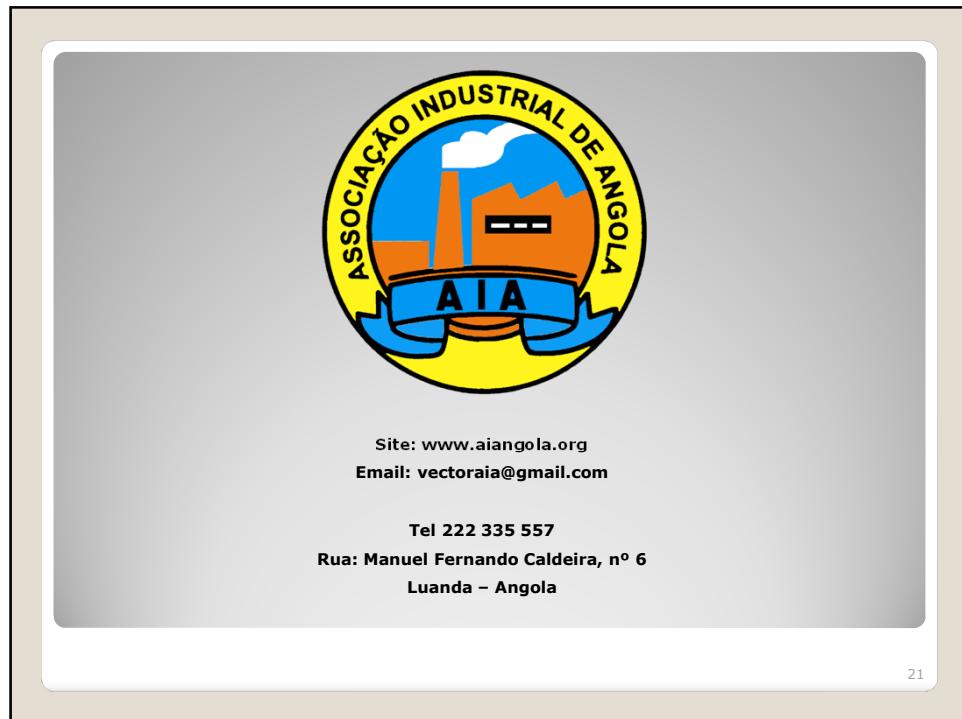
I NOSTRI DESIDERI



LE VOSTRE OPPORTUNITÀ

Welcome to Angola!

20



Site: www.aiangola.org

Email: vectoraia@gmail.com

Tel 222 335 557

Rua: Manuel Fernando Caldeira, nº 6

Luanda – Angola

21